

# STARTUP

*La nueva  
era*



## ¿Qué es una Startup?

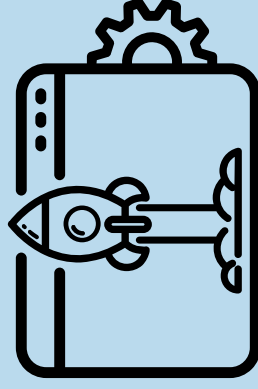
Una startup es una empresa **EMERGENTE** que busca desarrollar un modelo de negocio escalable y repetible. Generalmente, las startups están orientadas hacia la **INNOVACIÓN** y el uso de

**TECNOLOGÍA AVANZADA** para resolver problemas o cubrir necesidades del mercado de manera **NOVEDOSA**.



# CARACTERÍSTICAS

- **INNOVACIÓN:** Las startups a menudo introducen productos o servicios disruptivos.
- **RIESGO Y RECOMPENSA:** Enfrentan riesgos significativos pero también tienen el potencial de crecer rápidamente.
- Uso de la **TECNOLOGÍA** para el desarrollo del producto o servicio.



# FINANCIACIÓN

- Fondos Propios: Ahorros Personales
- Familia y Amigos

## Inversores Externos:

- Ángeles Inversores: Individuos con capital propio que invierten en startups a cambio de una participación accionaria. A menudo aportan también experiencia y conexiones.
- Capital Riesgo (Venture Capital): Firmas que invierten grandes sumas de dinero en startups con alto potencial de crecimiento. A cambio, toman una parte significativa de la empresa y a menudo están involucrados en la toma de decisiones estratégicas.
- Gobierno y Organizaciones No Lucrativas
- Préstamos y Créditos Bancarios .

## DIFERENCIAS CON EMPRESAS TRADICIONALES:

**ESTRUCTURA:** Las startups tienen estructuras más flexibles y dinámicas.

**CRECIMIENTO:** Están enfocadas en un crecimiento rápido y escalable, mientras que las empresas tradicionales pueden crecer de manera más estable y progresiva.

**INNOVACIÓN CONTINUA:** Las startups suelen estar en constante evolución, adaptando y mejorando su modelo de negocio.

## CICLO DE VIDA DE UNA STARTUP:

- **Ideación y Validación:** Desarrollo de la idea y pruebas para validar la viabilidad del mercado.
- **Producto Mínimo Viable (MVP):** Creación de una versión básica del producto para probar con usuarios reales.
- **Prueba y Ajuste:** Recogida de feedback y ajuste del producto en función de las necesidades del mercado.
- **Escalado:** Expansión y crecimiento a gran escala, buscando consolidar el producto y capturar una mayor cuota de mercado.

## ROLES CLAVE EN UNA STARTUP:

- Fundador/CEO: Visión general y dirección estratégica.
- CTO (Chief Technology Officer): Lidera la estrategia tecnológica y el desarrollo del producto.
- Desarrolladores: Implementan y optimizan el software.
- Product Manager: Define las características del producto y asegura que cumpla con las expectativas del mercado.
- Marketing\_y\_Ventas: Promueven el producto y generan ingresos.

## CUANDO DEJA DE SER START UP

Cuando cumple con ciertos criterios que suelen indicar que ha madurado más allá de su etapa inicial. Aunque no hay una definición estricta, hay algunos indicadores comunes que muestran que una empresa ha dejado de ser una startup:

**Escala de Crecimiento:** La empresa ha alcanzado un crecimiento significativo en términos de ingresos, usuarios y/o empleados. Ya no está en la fase de experimentar rápidamente y buscar su modelo de negocio.

**Rentabilidad o Autosuficiencia Financiera:** Cuando una empresa es capaz de generar ganancias de manera sostenida o al menos alcanzar el punto de equilibrio, se considera que ha superado la etapa de startup.

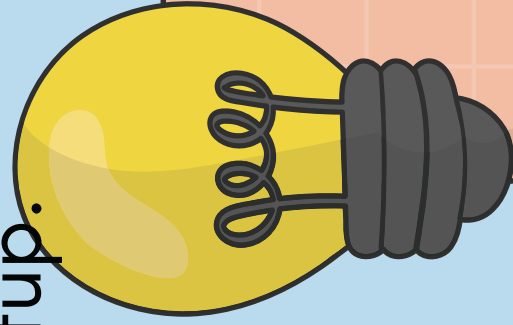


**Financiación y Estructura Financiera:** Si la empresa ha obtenido rondas significativas de inversión o ha realizado una oferta pública inicial (IPO), se suele considerar que ha dejado de ser una startup. Esto sucede porque, en lugar de depender exclusivamente de fondos de riesgo, ya tiene acceso a los mercados financieros más amplios.

**Estabilidad del Modelo de Negocio:** Una empresa que ya ha encontrado un modelo de negocio sólido y escalable, y que ha dejado de "probar" diferentes estrategias, está fuera de la etapa de startup.

**Tamaño de la Empresa:** Cuando una empresa ha alcanzado un tamaño considerable, con cientos o miles de empleados, es difícil seguir considerándola una startup.

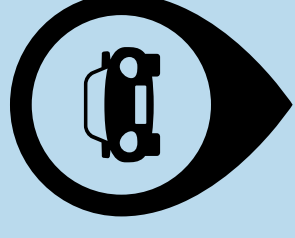
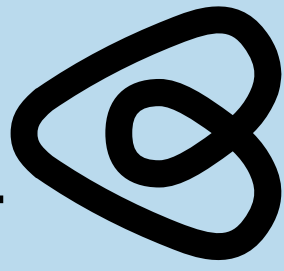
**Cultura Empresarial:** A medida que la empresa crece, la cultura cambia, volviéndose más estructurada y menos "caótica" o "experimental", características más típicas de una startup.



**EN RESUMEN. UNA EMPRESA DEJA DE  
SER UNA STARTUP CUANDO SE  
CONSOLIDA, CRECE DE MANERA  
SOSTENIDA Y ESTABLECE UN MODELO  
DE NEGOCIO RENTABLE O ESTABLE**

# EJEMPLOS DE STARTUPS TECNOLÓGICAS EXITOSAS:

- **Airbnb:** Revolucionó la industria de alojamientos mediante una plataforma tecnológica de alquiler a corto plazo.
- **Uber:** Transformó el transporte urbano con su aplicación de movilidad.



La Ciudad 28 de abril de 2024

## Emprendimiento marplatense es finalista en destacado evento internacional de startups

Se trata de Innova Space, firma dedicada a la creación y desarrollo de picosatélites y nanotecnología. Fue seleccionada como uno de los tres emprendimientos a nivel mundial y representará a nuestro país en Alemania.



**EDRA ES UNA STARTUP MARPLATENSE ACELERADA POR NEUTRÓN. SE DEDICA A ACOMPAÑAR A PEQUEÑOS Y GRANDES PRODUCTORES AGROPECUARIOS EN LA REUTILIZACIÓN DEL SUELO. LA PREMISA PARTE DE DATOS CLAROS: EL 50% DE LA SUPERFICIE TERRESTRE ES APTA PARA EL CULTIVO, PERO UN TERCIO YA SE ENCUENTRA DEGRADADA Y CON SEVERAS PÉRDIDAS DE BIODIVERSIDAD.**

**BLACK ID, QUE TAMBIÉN FUE ACELERADA EN NEUTRÓN, IMPULSA DE FORMA ACTIVA LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL DENTRO DE LA INDUSTRIA DEL ENTRETENIMIENTO Y LOS EVENTOS MASIVOS. "BUSCAMOS PROPORCIONAR UNA EXPERIENCIA DIGITAL DE VANGUARDIA PARA TODOS LOS PARTICIPANTES INVOLUCRADOS, ESPECIALMENTE PARA RESOLVER PROBLEMÁTICAS QUE AFECTAN LA RENTABILIDAD DEL NEGOCIO", SEÑALAN LOS CREADORES.**

**AOKI - LA EMPRESA MARPLATENSE CREÓ SEIS DISTINTOS TIPOS DE PRODUCTOS PARA FACILITAR EL TRABAJO DE LAS EMPRESAS.**

**BOT.A ES UNA HERRAMIENTA QUE AUTOMATIZA TODA LA MENSAJERIA DE WHATSAPP EN UN SOLO NÚMERO Y ENVÍA ALERTAS, NOTIFICACIONES E INCLUSO COMPROBANTES A CLIENTES Y VENDEDORES; CROMO ES UN CRM PARA GESTIÓN Y SEGUIMIENTO DE LOS CLIENTES, QUE ADEMÁS INTERACTÚA CON BOT.A; WARE ES UNA HERRAMIENTA WMS DE ENTRADA, GUARDADO Y SALIDA DE MERCADERIA, QUE PERMITE ELIMINAR LOS ERRORES DE STOCK Y OPTIMIZAR LA ENTRADA, RECOLECCIÓN Y SALIDA DE PRODUCTOS; FICHA PERMITE AUTOMATIZAR EL INGRESO DE FACTURAS Y REMITOS, ADEMÁS DE CONTROLAR Y ACTUALIZAR STOCK, PRECIOS Y CANTIDADES; Y ONE ES UNA HERRAMIENTA ROBÓTICA PARA LA RECOLECCIÓN DE MERCADERIA ENTRE ESTANTERIAS.**



## **Las 5 startups de Mar del Plata que hoy revolucionan el sector TIC**

Tres de los emprendimientos cuentan con el apoyo directo de la aceleradora de proyectos Neutrón, del Grupo Nucleo.

 0223 / Sep. 18. 2023

**GRACIASSS!!!**